



## **EXPERIENCIA LABORAL**

### **Consultorio Particular**

Ejerciendo como Consultor Psicológico Humanístico desde 2007

Ejerciendo como Coach desde 2015

### **Workshops**

Desde 2007 desarrollando y coordinando:

Talleres de Crecimiento Personal con enfoque en temáticas variadas con el objetivo de mejorar la calidad de vida de las personas.

Talleres para Emprendedores orientados al emprendedor y al impacto del emprendimiento.

Talleres para Jóvenes profesionales orientados a su desarrollo profesional

### **Coordinación de grupos de Estimulación Neurocognitiva**

Desde 2009. Coordinación de actividades grupales para adultos y adultos mayores, enfocados a la prevención del deterioro cognitivo.

### **Ámbitos de la Salud**

Creación del departamento de Salud y Bienestar en el Hospital Malvinas Argentinas, colaboración para el Dr. Eduardo Berteuris. Años 2011 y 2012.

### **Docencia**

Focusing. Niveles del postítulo en Desarrollo Personal para Holos Capital e ISET Misiones

Focusing. Niveles 1 y 2 para el Focusing Institute de Argentina.

### **Jornadas y Seminarios**

Talleres para Jornada anual Focusing Argentina para público en general.

Años 2010, 2011, 2014 y 2017.

### **Consultoría Organizacional**

Desde 2014. Programa GEN Técnico para Tenaris Campana.

Consultoría Integral de Procesos para Pymes de zona de influencia.

### **Capacitación y Entrenamiento**

Desde 2006 en distintas áreas temáticas: Comunicación No Violenta, Trabajo en Equipo; Mejora Continua; Comunicación efectiva; Liderazgo; Resolución de problemas; Resolución de conflictos; Gestion de proyectos, entre otros.

A través de Consultoras de RRHH y en forma Particular, para Clientes de 1er nivel.



## Otros

Desde: 1990 hasta: 2005

Socio gerente en Empresa Constructora familiar (Pyme) para la Industria.

En forma general, la experiencia lograda aquí a través de los años de experiencia fue en las áreas de Administración, Logística, Proyectos, Gerencia, abarcando tareas como: Gestión y Coordinación de equipos, recursos materiales y humanos. Venta de los servicios y mantenimiento de Clientes. Gestión comercial y Negociación con clientes industriales y privados. Capacitaciones en materia de Gestión. Coordinación y seguimiento de proyectos en campo. Problemáticas de: empresas familiares y de Pymes en general, tanto desde la dinámica interna, como también en su vínculo con el cliente.